BONS NEGÓCIOS

ACIL

(pág. 10)

Nº 5 | ACIL: *Associação Comercial Industrial e Agrícola de Leme* | Abril - Junho/2016

Entrevista com Cláudio Luvizzotti

Aplicativos gratuitos e essenciais para qualquer empreendedor (pág. 16)

15 frases de Mark Zuckerberg para empreendedores (pág. 18)

Perguntas e Respostas sobre Gestão de Crediário Próprio (pág. 20)

7 sinais de que você está no caminho rumo ao sucesso (pág. 22)

Postura no trabalho (pág. 24)

O que perguntar durante a entrevista para contratar um funcionário (pág. 25)

Nós temos a solução completa para sua empresa.

TELECOM
INFORMÁTICA
SOFTWARES
SEGURANÇA
CONTROLE DE ACESSO

VIACONECT Tecnologia

2006 - 2016 10 ANOS

• PABX E ACESSÓRIOS
• INFORMÁTICA / SERVIDORES
• CABEAMENTO ESTRUTURADO
• CERTIFICAÇÃO DE REDES
• CÂMERAS DE SEGURANÇA
• ALARMES E CERCAS ELÉTRICAS
• RELÓGIOS DE PONTO
• SOFTWARES

(19) 3573-7080

Rua General Osório, 180 - Leme/SP - www.viaconect.com

Aprender a ser
saudável desde pequeno.
#esseéoplano

Não há nada mais importante do que a sua saúde. Quanto antes você começa a cuidar dela, mais você aproveita a vida.
7 de abril. Dia Mundial da Saúde.

CUIDAR DE VOCÊ. ESSE É O PLANO.

Unimed

FHO
UNIARARAS
FUNDAÇÃO HERMÍNIO OMETTO

GRADUAÇÃO
PÓS
2016

MBA

- Comércio Exterior
- Controladoria e Finanças
- Controladoria e Gestão Tributária
- Gestão Comercial
- Gestão da Engenharia de Produção
- Gestão de Projetos (PMI)
- Gestão Empresarial
- Logística e Gestão da Produção
- Recursos Humanos
- Sistemas Integrados de Gestão (SIG)
- TI com ênfase em Segurança da Informação
- TI com ênfase em Governança Estratégica
- Executivo em Coaching
- Executivo em PNL (Programação Neurolinguística)

ESPECIALIZAÇÃO

- Engenharia de Software
- Direito Educacional
- Direito do Trabalho e Previdenciário
- Direito do Trabalho e Processo do Trabalho
- Engenharia de Segurança do Trabalho

CERTIFICAÇÃO

- Formação de Auditores Internos
  Norma ISO 9001:2015, Norma ISO 14001:2015
- Black Belt
- Green Belt

PagFácil
Crédito Estudantil da FHO|Uniararas

EMPRESÁRIO
FUNCIONÁRIOS DE EMPRESAS PARCEIRAS TÊM 15% DE DESCONTO NA PÓS-GRADUAÇÃO*

*válido somente para alunos ingressantes após a assinatura do convênio

Inscrições e informações:
0800 770 44 55
www.uniararas.br

O que é um Bom Negócio para você?

Um bom negócio é quando o empreendedor é a pessoa que vê oportunidade onde todos veem problemas; assume os riscos da empreitada, estabelece metas claras e objetivas, cheias de significado pessoal que serão o apoio necessário nos momentos de crise.

O maior desafio de uma Empresa não é ter somente novas ideias, é ter a capacidade de colocá-las em prática.
Faça para os clientes da mesma maneira que gostaria que alguém fizesse para você.

Luiz Augusto Carmello
Gestor de Marketing
Unimed Araras

Um bom negócio é quando você alcança o retorno esperado. O qual você faz com esforço e dedicação, sempre lutando em busca de seus objetivos, metas e sonhos.

Vanderson e César
L.S. Segurança do Trabalho

Um bom Negócio é poder efetivar uma transação comercial que traga benefícios para todos os envolvidos.

Erica Fabiana Machado
Gerente Sicoob Crediacil

É aquele que além de me dar bons resultados financeiros, principalmente me proporciona prazer e satisfação, sentimentos estes que naturalmente impulsionam e solidificam o sucesso de um bom negócio.

Michael Ricardo dos Anjos
Via Conect

O objetivo de um negócio vem se alterando a cada dia, principalmente nesta sociedade cada vez mais digital e globalizada. Há décadas, a gestão empresarial, principalmente sob a ótica financeira, imaginava que um bom negócio era aquele que gerasse lucro para os donos. Retorno financeiro a todo custo! Esse era o lema da gestão corporativa. Porém, esse conceito vem se alterando nos últimos anos, principalmente quando falamos de satisfação dos colaboradores e funcionários. Hoje, podemos dizer que um bom negócio é aquele que *"Cria Valor"*, para os acionistas e proprietários, com remunerações superiores às expectativas; para os funcionários, criando valores na carreira profissional; para os fornecedores, proporcionando um relacionamento diferenciado, e acima de tudo, para o cliente, fornecendo produtos e serviços que satisfaçam suas necessidades. Assim, busque sempre criar valor aos stakeholders (todos aqueles que contribuem de forma direta e indireta para o negócio).

Prof. Dr. Luiz Eduardo Gaio
Coordenador do curso de Administração da FHO|Uniararas

É ter entusiasmo com o que fazemos, termos determinação e não deixar que o pessimismo nos influencie. É desta forma que podemos conseguir resultados cada vez melhores. Um líder motivado é o primeiro passo para uma equipe de excelência. Um bom negócio depende muito das pessoas, pois elas que fazem com que ele funcione, portanto é fundamental motivar os colaboradores, e essa motivação começa em cada um de nós.

Fabiana, Tatiane e Lenita - Embaleme

Podemos dizer que é sempre um Bom Negócio trabalhar com empenho e dedicação, com vontade e amando o que fazemos. Precisamos passar essa energia para o cliente, isso transforma os nossos resultados e diferencia nossos produtos. Esse é o ingrediente fundamental.

Leandro - Le Pizzas

Trabalhar com excelência, sempre atento às tendências e novidades, e principalmente, em cima daquilo que nosso cliente nos pede. Em nossos 9 anos de mercado essa fórmula sempre trouxe ótimos resultados.

Alexandre -
Help Instalações Elétricas
e Manutenção em Geral

É ver nossos planos se concretizando, saindo do papel. É conseguir levar para as pessoas um pouco do que eu sei e deixá-las satisfeitas. É dar tudo de mim, para que tudo funcione.

Ícaro Gaino
Ícaro Gaino Corretora de Seguros

É conviver com pessoas harmoniosas, que tenham capital intelectual, e possam contribuir com conhecimentos e experiências, que façam pequenas oportunidades virarem grandes negócios, transformando desejos e sonhos em realidade.

Edison Brüner
Gerente Comercial -
Comercial Ferrara

Cláudio Luvizzoti

Lemense, palestrante, pesquisador e estudioso de Sistemas Facilitadores da Aprendizagem, com formação em Administração, mestrando Inovação e Empreendedorismo pela UPM – Espanha (Universidade Politécnica de Madri).

Há mais de doze anos vem atuando como uns dos conferencistas mais bem sintonizados e alinhados com a realidade dos desafios, das oportunidades e tendências do Novo Brasil. Registrado no Livro dos Recordes (RankBrasil), como o Brasileiro da Melhor Memória do País, e uma das melhores do mundo.

Autor do livro "Aprenda para não esquecer", tem se destacado como um dos palestrantes mais solicitados do país no segmento de treinamentos e workshops de Soluções Corporativas em Aprendizagem Acelerada e Expansão da Capacidade Intelectual.

Possui o recorde atual de "Melhor memória do Brasil em palavras" e "Melhor memória do Brasil em números", segundo o RankBrasil – Livro dos Recordes Brasileiros. Ele também foi considerado o "Homem memória da América Latina" pelo programa Superhumanos do canal History Channel.

Para chegar a esse patamar você precisou treinar bastante e isso, na verdade, começou com uma lição de vida, você pode nos contar um pouco?

Quando fui outorgado como dono do título de "Melhor Memória do Brasil em Palavras" fui capaz de memorizar e responder 200 palavras em 10 minutos de prova, eu não imaginava o tamanho da dimensão de oportunidades que me aguardavam, guardar termos, cartas e números era só diversão. Mas essa capacidade de memorizar abriu oportunidades em minha vida. Tudo começou aos 18 anos, quando sofri um acidente e tive um leve traumatismo craniano. Por recomendação médica, comecei a treinar a memória para minimizar os efeitos colaterais dos remédios. Hoje, sou palestrante e faço treinamentos por todo o País.

Ter e utilizar estratégias de memorização é importante nas empresas e vida pessoal?

O benefício é muito amplo, e melhor do que memorizar é o domínio frente a melhor gestão da informação, do tempo e do conhecimento. Vivemos na era da informação e do conhecimento e as oportunidades estão cada vez mais associadas a estes fatores, portanto pessoas que se desenvolvem em suas respectivas áreas de atuação fazem essa equivalência de crescimento e oportunidades para as empresas que elas trabalham.

> *"Eu não imaginava o tamanho da dimensão de oportunidades que me aguardavam, guardar termos, cartas e números era só diversão. Mas essa capacidade de memorizar abriu oportunidades em minha vida.*

Existe algum exercício prático que pode ser feito para melhorarmos nossa memória?

Apesar de existirem talentos natos, tudo ainda é questão de treino. Sem isso, essas pessoas são comuns. Ao mesmo tempo, uma pessoa comum pode treinar qualquer habilidade e, ainda que não se torne o número um, pode ser muito bom naquilo. Mudar o padrão de uma rotina é o segredo, ler temas diferentes do hábito, fazer uso frequente da memória, confiando na habilidade de raciocínio, como cálculos, escrita, um novo idioma, aprender um instrumento musical, fazer aulas de dança, trabalhar de tempos em tempos com habilidades diferentes do que se costuma usar no cotidiano, para fazer uma espécie de reserva cognitiva. Está cientificamente comprovado que estimular o cérebro dessa forma previne o declínio cognitivo que normalmente acontece com o envelhecimento.

Aprimorar nossa memória é apenas uma das ferramentas para melhorar nosso desempenho?

Sim, o corpo humano é um milagre de potencial, e como num sistema complexo tudo está associado a qualidade de vida de cada pessoa. A memória é uma das milhares de ferramentas à disposição, e, assim como todas é gratuita. Cabe a cada um cultivar o que melhor deseja.

Em uma era econômica de grandes transformações, o que diferencia vitoriosos de derrotados é o conjunto de conhecimentos, habilidades e atitudes?

Gosto de expressar que vitória ou derrota é apenas um momento, um estado. O vitorioso de hoje pode ser um derrotado amanhã e o contrário também é verdadeiro. O conjunto de habilidades, conhecimentos e atitudes são elementos importantes para situar o momento presente. Pois toda esta carga de competências tanto quantitativas como qualitativas, permitiram a forma com que cada pessoa chegasse nesse exato presente. Agora, quando se trata de futuro, onde se deseja chegar, dependerá única e exclusivamente daquilo que ainda se está para aprender, cultivar e dedicar.

Na sua opinião, qual a importância para os jovens em estudar, procurar a prática de boas leituras, buscar conhecimento e cultura?

A importância da educação está em todos os aspectos é o que diferencia uma sociedade próspera, justa e ordeira do caos e a miséria. O ser humano é o ser vivo que mais tempo passa aprendendo na vida, e como somos seres de hábitos, cabe-nos incentivar as crianças a cultivar hábitos intelectuais, como a leitura, a matemática, as artes, etc. A motivação para o aprendizado é melhor quando descoberta nos primeiros anos escolares, após esse período a motivação acaba não sendo mais genuína, mas postiça. E quando o aprendizado não ocorre pelo prazer do conhecimento, e sim por um prêmio ou pelo livramento de uma penalidade, pode-se comparar que a pessoa está num estado mais reativo que proativo.

Para finalizar o que a ACIL pode contribuir para despertar nos jovens, a cultura empresarial e empreendedora?

Viajo por todo o país e é louvável o trabalho que a ACIL desenvolve junto aos seus associados, a dedicação que se estende numa visão sistêmica que visa diretamente a qualidade de vida da população lemense. E o caminho para que os jovens se interessem pelo empreendedorismo está associado a criar um ambiente colaborativo onde por meio de feiras, oficinas e reuniões, os jovens tenham o contato direto com os empresários da cidade. Todo jovem que tem uma veia empreendedora tem curiosidade de saber a história de um empresário, dos desafios que foram superados, o início de uma empresa, o começo de uma história. Essa inspiração é um forte motivador de uma cultura empresarial.

Rua Joaquim de Góes, 466 Centro Leme.SP
icarogaino@linkbr.com www.icarogainoseguros.com.br
Fone: 19. **3571 5699** Plantão: 19. **9.9201 4747**

ICARO GAINO
corretora de seguros

Especial

Mulheres Empreendedoras

No mês de março, em homenagem ao Dia Internacional da Mulher e também antecipando o Dia das Mães, a Acil recebeu em seus estúdios três mulheres empreendedoras e conselheiras da Associação.

A entrevista foi feita por José Luis Cunha e Silva, conhecido como Lu e contou com a participação de Márcia Maria Da Roz Musumeci (representando a Indústria), Fany Roberta Braghin Roverssi (representando os Prestadores de Serviços) e Cristiane Aparecida Freitas Bertini (representando o Comércio).

Confira trechos dessa entrevista:

Lu – Para todos terem uma ideia, essas três mulheres, a Cris, a Fany e a Márcia, são integrantes do Conselho Consultivo da ACIL. São momentaneamente as únicas mulheres do Conselho, porém, eu tenho certeza que através delas outras virão. Como foi esse convite? Vocês gostaram? Vou começar pela Márcia.

Márcia – Olha, eu fiquei surpresa, gostei muito, achei interessante porque é uma forma de poder colaborar com a sociedade, representando as indústrias.

Lu – Vocês já se conheciam?

Todas – Já.
Cristiane – Foi surpresa nós três virmos pra cá.

Lu – Então foi uma feliz coincidência?

Todas – Sim, foi.

Lu – Perfeito. Fany, você gostou do convite?

Fany – Claro, foi muito agradável. Eu agradeço, e represento as prestadoras de serviço, que são muitas mulheres, estou aqui para colaborar, crescer e ajudar.

Lu – E você Cris, gostou do convite? É bem o seu estilo, você gostou?

Cristiane – Eu adorei, né? É bem do meu jeito. Eu gostei e quero ver se consigo ajudar a fazer com que o comércio nosso seja um pouco mais competitivo com a internet, com as compras fora da cidade, para ver se a gente consegue acrescentar alguma coisa para dar um diferencial dentro da cidade, para fazer crescer.

Lu – A Cris tocou em um assunto importante, o avanço tecnológico hoje está exigindo muito, vocês têm que se atualizar, se informar, ter uma boa intimidade com o computador, vocês se deram bem com essas mudanças?

Márcia – Olha, há muito tempo já, a gente teve que cair 100% nisso, porque é a tendência, então a gente tem que se aprimorar, inclusive, também tem a parte do Marketing Digital, quem está com um negócio precisa ter esse conhecimento. Não é só ser usuário, tem que ter um bom conhecimento.

Lu – Fany, você é contabilista, certo? E você se lembra do tempo que a máquina de escrever imperava?

Fany – Sim, eu peguei o finalzinho da máquina de escrever, mas meu pai que sentiu bastante a mudança, até hoje ele às vezes precisa que eu o vá ajudar. Mas a gente tem que se adaptar às novas tendências.

Lu – Cris, e a compra hoje pela internet, a compra muitas vezes é feita através da tecnologia moderna, né?

Cristiane – Isso, e o que também acontece são comparações, a pessoa muitas vezes nem faz a compra pela internet, mas primeiro ela vai lá, pesquisa, vê qual é o preço direitinho, quais são as qualidades, o que tem e o que não tem, e depois ela vai lá e compra. A internet ajuda muito nessa parte, e para gente fazer compras também. Você cota tudo online hoje em dia, é tudo online.

Lu – Eu me lembro, eu trabalhei em banco, trabalhei em outras empresas, então a gente tinha um trabalho intenso com máquina de escrever, e isso acabou. Hoje a palavra de ordem é outra. Márcia, como é a Márcia esposa, a Márcia mãe, a Márcia que tem que cuidar da sua casa, dos seus filhos e tem que ir para a empresa trabalhar.

Márcia – Olha, atualmente a mulher tem que ser muito organizada. Dividir o seu dia, cumprir uma agenda, não só uma agenda da empresa, mas a sua agenda pessoal também. Então a gente tem que ter o horário da empresa, dos filhos e o nosso horário. A mulher que está em um negócio, ela deve estar primeiramente organizadíssima porque senão não dá conta, é uma realidade.

Cristiane – Senão sempre alguma coisa fica para trás.

Lu – Fany, a mulher chega estressada, teve um problema com o funcionário, um desgaste na empresa, então é a hora de trocar uma palavra com o marido em casa, por exemplo, conversar com a pessoa que ama, isso joga a gente para cima, concorda?

Fany – Com certeza, principalmente eu que trabalho com meu esposo, então tem que ter um jogo de cintura, saber separar.

Lu – Mesma coisa com você Cris, você trabalha com o Paulinho inclusive, vocês estão à frente do mercado e depois vão pra casa, tem a chance de conversar sobre a empresa... Você vive a empresa 24 horas?

Cristiane – Sim, 24 horas, mas a gente fechou a porta [do supermercado] o assunto morreu. O que é do trabalho, é só no trabalho.

Lu – Você consegue essa disciplina?

Cristiane – Sim, a gente consegue, é incrível, pode perguntar para minhas crianças, a gente não mistura, quando saímos do mercado nós não somos mais comerciantes, somos uma família, temos que separar isso muito bem, a gente consegue separar. Dá trabalho, mas conseguimos.

Lu – As pessoas costumam falar que não deve existir Dia das Mães, Dia dos Pais, Dia da Mulher, que todo dia é dia da mãe, do pai, da mulher, mas existe, a data existe. A representatividade da mulher hoje no dia a dia da nossa cidade ela é incontestável.

Márcia – Sim, há várias mulheres a frente de várias empresas, vários comércios, então a gente sabe que a mulher conquistou esse espaço pelo seu próprio desempenho nos negócios.

Lu – O tempo já passou, aquele tempo que eu estou querendo dizer em que a mulher só ficava em casa cuidando dos filhos, então ela participa do dia a dia da família dela, aliás, divide as despesas com o marido também na criação dos filhos, na condução do lar, ou eu estou enganado meninas?

Todas – Não.
Márcia – A minha empresa é 85% mulheres, a maioria casada, com filhos, com seus problemas, e nós ali ajudando também essa parte pessoal.

Lu – O escritório contábil também tem mulheres trabalhando?

Fany – Também, mulheres. Tirando meu esposo e meu pai, só mulheres. Tanto é que, minha classe contábil, alguns anos atrás era somente constituída pelo sexo masculino, hoje em pesquisa de 2014, o resultado demonstrou uma mudança significativa, 31% da classe é de mulheres e isso equivale a 200.000 contadoras no país.

Lu – Cris, é interessante, eu já vi uma mulher trabalhando em um açougue, ela estava lá desossando carne, então hoje não tem mais barreira para as mulheres.

Cristiane – Não tem, a partir do momento que ela se dispõe a fazer determinado serviço, ela vai, faz, e faz bem feito.

Lu – Então vamos pensando, cada uma de vocês agora que estamos chegando ao final, uma sugestão que vocês dariam, aproveitando a condição de vocês mulheres empresárias, empreendedoras, que conselho vocês dariam para as meninas que estão começando agora?

Márcia – Organização é fundamental, mas uma coisa também que eu gostaria de passar para as mulheres é que na vida a gente tem que fazer tudo com paixão. Eu vejo que eu sempre gostei muito do que eu faço, só que não basta só gostar, esse gostar tem que virar uma paixão, para você fazer com prazer.

Então hoje o meu trabalho é a minha paixão, hoje assim, há alguns anos. Assim tudo flui melhor, assim como na família, a gente tem os problemas diariamente, não é, e você tendo paixão – não basta só gostar, tem que ter paixão – você resolve as coisas mais facilmente. Então meu recado é organização, lógico, mas você ter paixão pelo que você faz, que aí o sucesso é garantido.

Lu – Fany, aproveitando o gancho do que a Márcia falou, você tem orgulho da sua empresa?

Fany – Sim, claro, porque foi um trabalho do meu pai, que está deixando um legado, e é o que eu pretendo fazer também. E acima de tudo ele sempre disse isso que a Márcia acabou de dizer: faça tudo sempre com amor, sempre gostando daquilo que você faz, fazendo isso, tudo que você tocar será muito gratificante.

Lu – E você Cris, você compactua com o que suas amigas disseram?

Cristiane – Claro, eu assino embaixo. Tem que ter muita paixão, organização, dedicação, porque hoje em dia... Como no meu caso, o comércio está muito apertado, acirrado, competitivo, e o governo infelizmente não faz nada para ajudar.

Márcia – Com as indústrias também. O aumento que houve de energia elétrica o ano passado... É difícil para o comércio, é difícil para a indústria, os concorrentes são grandes, tanto na indústria quanto no comércio. É um desafio diário.

Cristiane – Para você abrir o comércio é um desafio diário, todo dia é uma luta.

Fany – Nós também como contadores, aproveitando o ensejo, também é difícil porque você tem que passar para o cliente.

Lu – Que surgiu esse novo gasto...

Cristiane – Vou falar do lado de cá do balcão, qualquer coisa a gente passa a mão no telefone e briga com o contador.

Todos – (risos)

Fany – É isso mesmo.

Márcia – "Mas não é possível!"

Cristiane – "Você está errado! Não é isso!". Então a gente deixa eles loucos.

Fany – É complicado nesse sentido, mas como sempre muita paciência para você chamar e explicar, ir até o cliente, ter esse jogo de cintura. Porque acontece um fato novo do governo e a gente tem que passar.

Cristiane – A gente dorme em uma situação e acorda em outra. Infelizmente é assim que está acontecendo, né?

Lu – Então minha gente, para terminar, eu gostaria que cada uma de vocês nos deixasse uma mensagem. Márcia, o que você pode nos dizer que você mais aprendeu na sua indústria?

Márcia – Paciência, eu acho que aprendi a ter muita paciência. Eu acho que com o passar dos anos, também a gente vai amadurecendo, mas a paciência tem que imperar.

Lu – E você Fany, qual foi o maior legado que você adquiriu a frente do seu escritório contábil?

Fany – As pessoas né? O convívio com as pessoas hoje é complicado, você vai passando um tempo e ganha convivência e aprende com o cliente, com as pessoas, ganha aprendizado.

Lu – E você Cris, ao lado do seu marido, da sua empresa, controlando os funcionários, tomando conta de tudo, o que você acha que aprendeu mais?

Cristiane – O que as duas disseram. Paciência, você tem que ter muita paciência, aprender a lidar – estou aprendendo ainda – com o ser humano; porque eles chegam e eles querem tudo e a gente tem que saber dosar, para entender o outro lado e para ver como é que é, então eu estou aprendendo a lidar com o ser humano.

A Acil agradece a participação de todas no Programa Acil – Especial Mulheres Empreendedoras e aproveita para convidar, você nosso leitor, para conhecer nosso canal do youtube, com dicas, entrevistas, curiosidades de nossa cidade e muito mais.

Acesse: youtube.com/Acildeleme

Ideias

Do Dia das Mães às Festas Juninas

Supreenda! Invista em sua empresa com homenagens e comemorações!

Que tal uma bela homenagem para as Mães? Afinal elas nos deram o dom da vida e nada mais justo que uma lembrança, um presente ou até mesmo uma receita especial de um delicioso doce caseiro?

E já que tocamos no assunto de doces, as festas juninas também estão batendo à porta e, portanto, é tempo de começarmos os preparativos.

As festas juninas, tradicionalmente comemoradas em todo o Brasil, são celebrações alegres, coloridas, com muita dança e comida típica.

No ambiente corporativo algumas empresas costumam organizar uma festa junina para seus funcionários, como uma forma de fazer com que eles passem momentos de descontração juntos e se aproximem ainda mais, refletindo isso de forma positiva no trabalho.

Para realizar uma festa junina é preciso muita organização e criatividade. Separamos, especialmente para esta publicação, algumas fotos com dicas de decoração, e o melhor, você pode encontrar os produtos para fazer os enfeites na Embaleme! Além de doces típicos e muitas outras delícias.

Esse tipo de festa pede uma decoração simples e rural, então capriche nos adereços da época! Tecidos feitos com retalhos, chita e bandeirinhas.

Receita de Doce para o Dia das Mães e Festas Juninas

Algumas sugestões para sua festa:

R. Padre Julião, 1312 - Centro - Leme / SP - (19) 3571-3311 - www.embaleme.com.br - facebook: Embaleme Festas e Embalagens

SICOOB CREDIACIL PARA VOCÊ E SUA EMPRESA!

CONTA CORRENTE:

INVESTIMENTOS

Aplicações seguras e rentáveis nas modalidades de: RDC, Poupança, Poupança Kids, Capital Social, entre outras com a segurança vinculada ao Fundo Garantidor.

SOLUÇÕES EM CRÉDITO:

Transparência e a proximidade de sua cooperativa para cuidar de suas finanças.

CONTA GARANTIDA

Cheque especial para a pessoa jurídica com umas das melhores taxas do mercado.

CAPITAL DE GIRO

Crédito com curto ou médio prazo nas modalidades: fixo, rotativo, vinculado a aplicação financeira, saldo médio ou a uma garantia real.

ANTECIPAÇÃO DE RECEBÍVEIS

Antecipação de recebimentos das vendas feitas a prazo por meio de cheque, cartões de crédito, débito entre outros.

FINANCIAMENTOS

Financiamentos de médio a longo prazo com garantia de veículos ou imóveis.

CARTÕES

Cartões de crédito de utilização nacional e internacional, com a possibilidade de acúmulo de pontos para troca em mercadorias, milhas aéreas ou crédito na fatura.

SOLUÇÕES EM SERVIÇOS:

DOMICÍLIO BANCÁRIO

Recebimentos de vendas com cartões de crédito ou débito, efetuados nas máquinas das adquirentes Sipag, Rede e Cielo.

COBRANÇA

Emissão on-line pelo Sicoobnet Empresarial.

MOEDA ESTRANGEIRA

Parceria com a empresa de câmbio Cotação.

CONTA SALÁRIO

Pagamento dos seus funcionários com mais segurança, agilidade e comodidade, com a disponibilização de dois tipos de cartões para que a empresa escolha a opção que melhor atender:

CARTÃO SALÁRIO TOTAL
Acesso para consulta e saque à conta salário em qualquer agência SICOOB, redes de caixa 24h e por meio do Sicoobnet, compras na função débito através da bandeira Mastercard.

CARTÃO SALÁRIO MAIS
Acesso para consulta e saque à conta salário em qualquer agência SICOOB e por meio do Sicoobnet, compras na função débito por meio da bandeira Mastercard.

Sicoob Crediacil,
a cooperativa financeira
que valoriza VOCÊ e sua EMPRESA

Juntos, Somos Cooperativa

Informações:
(19) 3571-9899
www.sicoobcrediacil.com.br
Av. Carlo Bonfanti, 113 - Centro - Leme/SP

SICOOBCREDIACIL
Cooperativa de Crédito

Aplicativos gratuitos e essenciais para qualquer empreendedor

Poder acessar tarefas, documentos, contatos e contas sem precisar estar no escritório é uma mão na roda para qualquer empreendedor. A forma mais fácil de ver essas informações é por meio de aplicativos do smartphone – afinal, ele já é usado várias vezes ao dia.

Por isso, selecionamos 17 aplicativos gratuitos que são essenciais para qualquer empreendedor: desde aqueles que querem cuidar das finanças até os que buscam uma motivação a mais para enfrentar os obstáculos do dia a dia.

1. Agendor

O aplicativo paulista ajuda os empreendedores a organizarem suas vendas. Algumas funções do app são centralizar o cadastro de clientes, controlar entradas e saídas de produtos e analisar o desempenho da equipe comercial da empresa.

*Disponível para Android e iOS.

2. Asana

O objetivo do aplicativo é ajudar times a organizarem seus projetos, do começo ao fim. Nele, é possível adicionar, editar e comentar tarefas, abrindo conversas com a equipe. O aplicativo é grátis para grupos com até 15 membros. Há uma versão premium para empresas maiores, com outros recursos.

*Disponível para Android e iOS.

3. Bills Reminder

Você é um empreendedor que costuma esquecer as contas? Esse é um aplicativo que manda lembretes no seu celular quando a hora de pagar se aproxima. Com base nos prazos, a ferramenta organiza as contas em Próximas, Atrasadas, Quitadas ou Não-quitadas.

*Disponível para Android.

4. CamCard

Com o aplicativo, aquela pilha de cartões de visitas acumuladas pode ser salva no celular. É possível adicionar, gerenciar, salvar e compartilhar os cartões, mantendo seu networking na palma de mão de forma organizada.

*Disponível para Android, iOS e Windows Phone.

5. Coach.me

A ferramenta serve para aqueles empreendedores que precisam de um empurrãozinho na hora de cumprir metas diárias. O usuário pode definir diversas tarefas para o dia (como estudar, zerar a caixa de e-mails ou perder peso) e receber alertas. Também há um fórum para cada compromisso, com dicas de diversos usuários.

*Disponível para Android e iOS.

6. Evernote

O Evernote é um espaço de trabalho moderno que permite que você seja mais produtivo. Se você faz parte de uma equipe de profissionais que deseja trabalhar em conjunto de forma mais eficiente, o app vai ajudar a atingir seus objetivos. A principal função é ser um arquivo de diversas informações, sejam elas feitas em texto, áudio ou foto.

*Disponível para Android e iOS.

7. Expensify

O app organiza palestras online sobre como usar a ferramenta para gerir pequenos negócios. Além disso, permite que o usuário organize suas finanças, seja importando gastos registrados em sua conta bancária ou então cadastrando-os manualmente. A partir daí, é possível criar relatórios financeiros.

*Disponível para Android, Blackberry, iOS e Windows Phone.

8. LinkedIn

Networking é fundamental para todo empreendedor. Por isso, uma boa maneira de acessar sua rede profissional de forma remota é usando o aplicativo da rede social LinkedIn. Nele, também é possível postar novidades e conversar em grupos de interesses empresariais similares ao seu.

*Disponível para Android, Blackberry, iOS e Windows Phone.

9. Mint

O aplicativo controla quatro categorias de custo para as pequenas empresas: as despesas que só ocorrem uma vez , como o investimento inicial; as despesas fixas, como o aluguel; as despesas variáveis, como comissões para funcionários; e as despesas opcionais, como ter café para os clientes.

*Disponível para Android, iOS e Windows Phone.

10. Qipu

É resultado de uma parceria entre o Sebrae e o Buscapé. O app propõe não apenas acabar com a inadimplência, mas também permitir ao micro empreendedor individual (MEI) que tenha condições de gerir seu negócio. Assim, a ferramenta manda alertas sobre contribuições fiscais, arrecadação do microempreendedor ou os benefícios a que ele tem direito.

*Disponível para Android, iOS e Windows Phone, além da versão web.

11. Quip

O Quip é um editor de textos simples e que também funciona de forma offline. O app combina textos e mensagens em uma única tela de atualizações, facilitando a colaboração. Pode ser útil para quem deseja compartilhar documentos com a equipe e poder editá-los sem precisar de um sinal de internet.

*Disponível para Android e iOS.

12. TED

Aplicativo que reúne uma série de palestras, servindo como fonte de inspiração para empreendedores. Ao todo, são mais de 1.700 discursos de diversas áreas do conhecimento.

*Disponível para Android, iOS e Windows Phone.

13. Todoist

O aplicativo Todoist é um gerenciador de listas de tarefas, que funciona inclusive de forma offline. A ferramenta serve tanto para o empreendedor que quer controlar seus projetos pessoais quanto para o que quer acompanhar metas da sua empresa. Há tanto uma versão gratuita quanto uma paga, chamada Todoist Premium.

*Disponível para Android e iOS.

14. Trello

Aplicativo que permite organizar várias listas. O diferencial é que tudo isso é feito de uma forma organizada e estilosa: cada coluna é montada na forma de um cartão, que pode ser movido (de uma lista chamada "em progresso" para "concluído", por exemplo). Cada conjunto de listas pode ser salvo para o próprio usuário ou compartilhado com um grupo (como os funcionários da sua empresa, por exemplo).

*Disponível para Android, iOS e Windows Phone.

15. Wunderlist

Outro aplicativo de produtividade. Por meio dele, o usuário cria listas de tarefas e recebe lembretes sobre esses compromissos. Também é possível compartilhar as listas, mandá-las por e-mail e fazer comentários, por exemplo.

*Disponível para Android, iOS e Windows Phone.

16. WinStreak

Feito para os empreendedores que buscam motivação. Por meio dele, o empreendedor escreve no final do dia quais foram suas vitórias e os planos para amanhã. Assim, ele consegue ver sua rotina com positividade.

*Disponível para Android e iOS

17 – ACIL MOBILE

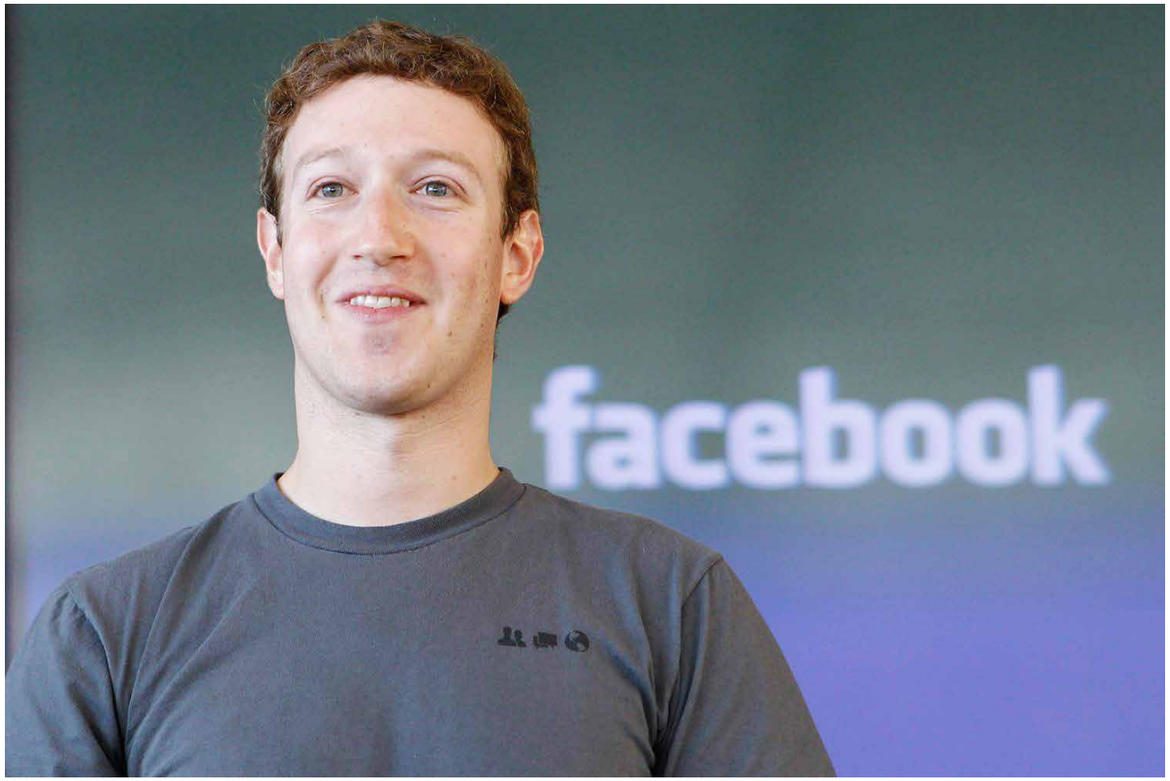
Você pode fazer suas consultas SCPC via smartphone ou tablet. Informação na palma da mão.

Com uma interface bem amigável, além de acesso via dispositivos móveis, o aplicativo abrange consultas físicas, jurídicas, cheque e veículos. Contando também com serviços de ajuda ao usuário, como o Help Consultas e emissão de número de resposta.

***Disponível para Android, iOS e Windows Fone**

Fonte (até o 16): https://endeavor.org.br/aplicativos/ - Artigo originalmente publicado em Exame.com (http://exame.abril.com.br/pme/noticias/20-apps-gratuitos-e-essenciais-para-qualquer-empreendedor#22)

15 frases de Mark Zuckerberg para empreendedores



Mariana Desidério, de EXAME.com

Que empreendedor não admira Mark Zuckerberg? Em 2004, quando ele ainda era um estudante em Harvard, Zuckerberg fundou o que seria a maior rede social do mundo: o Facebook.

Doze anos depois, o empresário é a sexta pessoa mais rica do mundo, segundo o ranking da revista Forbes divulgado este mês. Não é pouca coisa para quem tem apenas 31 anos.

Com tanto sucesso, o pai do Facebook com certeza tem algo a ensinar para jovens empreendedores que sonham em ver seus projetos decolarem também. Por isso, selecionamos algumas de suas melhores frases para servir de inspiração para você. Navegue pelos slides acima e veja 15 frases de Mark Zuckerberg para inspirar empreendedores.

"Seja rápido e quebre limites. Se você não estiver quebrando nada, não está andando rápido o suficiente."

"Minha meta nunca foi apenas criar uma empresa. Muitas pessoas não entendem isso, como se eu não me importasse com receitas e lucros. Mas o que isso realmente significa para mim é construir algo que faça uma grande diferença no mundo."

"Eu prefiro estar num meio onde as pessoas nos subestimam. Isso nos dá margem para ir lá e fazer grandes apostas que excitam e maravilham as pessoas."

"As pessoas podem ser muito inteligentes e ter habilidades que são diretamente aplicáveis. Mas, se elas não acreditam realmente nisso, elas não vão trabalhar duro."

"Lembro que quando eu abri a primeira versão do Facebook, pensei: 'Sabe, alguém precisa construir um serviço como esse para o mundo'. Eu só não pensei que nós seríamos as pessoas que faríamos isso."

"O maior risco é não correr risco algum. Num mundo que muda tão rapidamente, a única estratégia que com certeza vai falhar é não correr nenhum risco."

"A pergunta que eu me faço quase todos os dias é: 'Estou fazendo a coisa mais importante que eu poderia fazer hoje?"

"Acredito que uma regra simples dos negócios é: se você fizer as coisas mais fáceis primeiro, você poderá realmente ter muito progresso."

"Encontre a coisa pela qual você é super apaixonado."

"Nós procuramos pessoas que são apaixonadas por alguma coisa. De certa forma, quase não importa pelo que você é apaixonado."

"As pessoas não se interessam pelo que você diz, elas se importam com o que você constrói."

"Nós não fazemos serviços para ganhar dinheiro; nós ganhamos dinheiro pra criar serviços melhores."

"Eu estou aqui para criar algo para o longo prazo. Qualquer outra coisa é distração."

"Acredito que, como uma empresa, se você consegue ter essas duas coisas – uma direção clara sobre o que você quer fazer e trazer ótimas pessoas que podem executar as coisas – então você pode se sair muito bem."

"As pessoas acham que inovação é apenas ter uma boa ideia. Mas muito disso é apenas se mexer rápido e tentar várias coisas."

Mark Zuckerberg

Fonte: EXAME.com http://exame.abril.com.br/pme/frases-e-numeros/15--frases-de-mark-zuckerberg-para-jovens-empreendedores#1

Perguntas e Respostas sobre Gestão de Crediário Próprio

Confira algumas questões importantes sobre Gestão de Crediário Próprio respondidas por Everton Guimarães, psicólogo pós-graduado com MDA em Gestão de Planejamento Estratégico e Gestor de Crediário Próprio há mais de 10 anos.

Fazer a gestão do crediário próprio, estar preparado para possíveis cobranças e padronizar o atendimento, faz diferença na lucratividade das empresas?

Certamente, uma empresa precisa mais que vendas, pois a situação financeira de qualquer empresa depende do lucro das vendas, o qual só é possível com inadimplência baixa. A inadimplência baixa só é alcançada quando há uma gestão estratégica e padronizada, com regras e rotinas bem definidas e praticadas.

Muitos acreditaram que após um tempo, pela facilidade de concessão de crédito aos consumidores através das operadoras, o cartão de crédito iria substituir o crediário próprio, o que na verdade não aconteceu. Agora está acontecendo um fenômeno inverso?

É fato que nas últimas décadas o cartão de crédito conquistou um importante espaço no mercado, mas muito longe de substituir o bom e velho carnê. O cartão de crédito está sujeito a um limite e é muito comum os brasileiros se complicarem com as altíssimas taxas e juros. O crediário também possibilita ceder crédito às mais diversas classes econômicas e profissionais.

Que ferramentas as empresas podem adotar para combater a inadimplência?

Desenvolvimento de uma politica de concessão de crédito e cobrança, seguindo a risca as regras definidas. Atividade de Cobrança profissionalizada com treinamento e estratégias eficientes. Fazer consulta ao SCPC todas as vezes que conceder o crédito, avaliando as informações para definir qual e como o crédito será concedido.

Para completar uma gestão eficiente é necessário INCLUIR LOGO, os clientes pagarão quem cobrar primeiro e mostrar motivos para o cliente não ficar inadimplente. Nunca vi inadimplência baixa em uma gestão que consulta pouco e demora para negativar junto ao SCPC.

SAIBA MAIS -
17/05 - Gestão de Crediário Próprio -

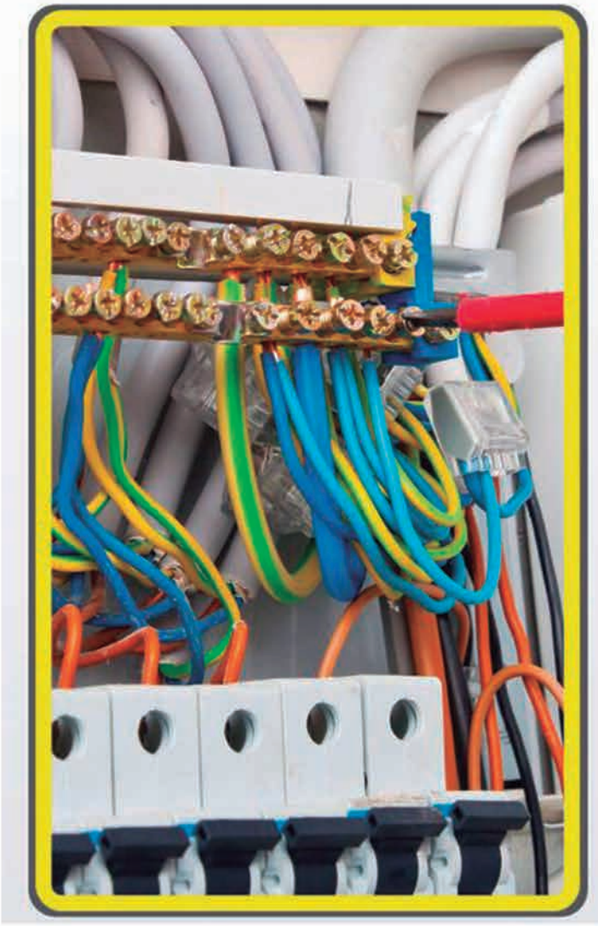
Venda mais com menor inadimplência

Horário: 19h30
Local: ACIL
EVENTO GRATUITO – VAGAS LIMITADAS
Inscrição: Karen Lima (19) 3573-7105 / eventos@acileme.com.br

HELP
Instalações Elétricas
Manutenção em Geral

Instalações Residenciais
- Interfone
- Telefone
- Ventiladores
- Lâmpadas
- Tomadas
- Chuveiros
- Automatização de Portões

Segurança Eletrônica
- Alarmes
- Cerca Elétrica
- Câmeras de Monitoramento
- Concertinas



(19) 99758-5825 | 99828-9099

RUA DOS GIRASSÓIS, 351 | LEME-SP helpalexandre@hotmail.com

7 sinais de que você está no caminho rumo ao sucesso

Quem empreende percorre um longo caminho rumo a um objetivo, que pode ser mudar a vida de seus clientes, ganhar dinheiro ou ter uma vida mais equilibrada, entre outros.

O começo dessa jornada pode ser bem difícil, já que empreendedores não têm certeza se seus negócios estão indo bem. Uma reportagem, originalmente publicada na "Entrepreneur", mostra sinais de que você está no caminho certo rumo ao sucesso.

1 Você está animado com seu projeto
Estar animado é ter otimismo de que a empreitada dará certo. É essencial acreditar que sua ideia de negócio tem valor e pode garantir bons rendimentos. Cuidado com o desânimo. Quem para de acreditar trabalha menos. E a falta de comprometimento pode acabar com um sonho.

2 Mudanças?
Ok. Empreendedores são exigidos o tempo todo. Devem aprender coisas novas a cada dia e saber gerir sua equipe. Eles passam por metamorfoses para se tornarem o que é preciso para levar a empresa adiante. No caso das startups, aliás, o empreendedor deve ter o desprendimento de mudar os conceitos da sua própria empresa, caso seus clientes busquem algo diferente. Esta é uma iniciativa que é chamada de "pivô" no jargão destas empresas de tecnologia.

3 Críticas são bem-vindas
O item anterior já antecipou esta característica importante de quem está no caminho certo, mas não custa nada reforçar: ouça as críticas que te fazem. Analise-as com bom senso e as aceite caso elas realmente sejam construtivas.

4 Você vê o lado bom do fracasso
Ninguém gosta de cometer erros. Mas é importante encará-los sob um ponto de vista mais otimista. Aprenda com a falha e trabalhe para não cometer nenhum deslize novamente.

5 Sua empresa já dá o que falar
Por mais que esteja dando os primeiros passos, seu negócio já está se tornando conhecido. Seus usuários, mesmo que poucos, já estão falando do seu produto ou serviço para outras pessoas. Seu site e sua fanpage no Facebook têm um número crescente de visitas.

6 E está no azul
Em muitos casos, empresas levam um tempo para se tornar lucrativas – elas precisam do chamado capital de giro para manter o negócio funcionando enquanto as vendas não superam as despesas. Se você já superou essa barreira, parabéns.

7 Seus arrependimentos não são tão importantes
Encarar o erro como algo bom é importante. E melhor ainda é não ter falhas grandes o suficiente para não colocar sua empresa em grande risco. É claro que é possível ter arrependimentos e, mesmo assim, prosseguir. Seguir em frente é o mais importante, de acordo com a reportagem.

Planeje o bem-estar de sua empresa com Segurança e Medicina do Trabalho

Nós, do Grupo L.S. Segurança e Allmed Consultoria, somos especializados em Medicina e Segurança do Trabalho. Nossas empresas são credenciadas aos órgãos públicos ambientais, CREA-SP, CFM-CRM, IBAMA e nosso objetivo é desenvolver soluções que evitem e controlem perdas decorrentes de acidentes, doenças ocupacionais e processos trabalhistas.

Temos uma equipe de profissionais dinâmica, com Médicos do trabalho, Engenheiros e Técnicos de Segurança do Trabalho altamente qualificados com ampla experiência. Contamos ainda com uma equipe interna, a disposição para atendê-los.

Oferecemos a mais ampla variedade de serviços específicos na área. Conheça alguns deles:
PPRA / LTCAT / PCMSO / Exames Clínicos e Complementares / Elaboração de Projetos de Bombeiro / Licenciamento CETESB / Treinamentos Operacionais

ENTRE EM CONTATO E AGENDE UMA VISITA EM SUA EMPRESA SEM COMPROMISSO

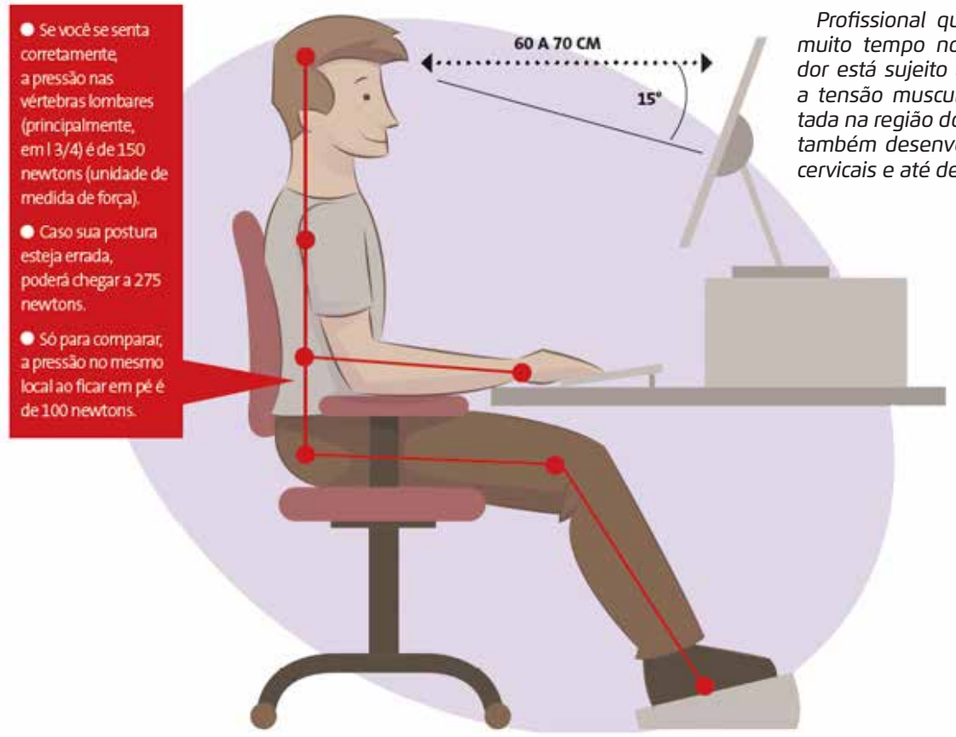
allmed
Consultoria em Medicina e Segurança do Trabalho

L.S. ASSESSORIA E SEGURANÇA DO TRABALHO
Registro no CREA/SP: 1754260
UNIDADE I - Leme/SP Tel: (19) 3554-6243 / 3573-5201
Rua Cel. João Franco Mourão, nº 647 - Centro
UNIDADE II - Rio Claro/SP Tel: (19) 3523-7684
Avenida 14, nº 230 - Centro

ALLMED CONSULTORIA EM MEDICINA E SEGURANÇA DO TRABALHO
Registro no CFM-CRM: 951430
UNIDADE I - Leme/SP Tel: (19) 3571-2388
Rua Cel. João Franco Mourão, nº 647 - Centro

LS Assessoria e Segurança do Trabalho

Postura no trabalho



Profissional que trabalha muito tempo no computador está sujeito a ficar com a tensão muscular aumentada na região do trapézio e também desenvolver dores cervicais e até de cabeça.

Metas, horários e obrigações no trabalho fazem com que mais pessoas priorizem os prazos e deixem a saúde de lado. Segundo pesquisa de Jacob Veerman, da Universidade de Queensland, na Alemanha, a cada hora que um adulto com mais de 25 anos permanece sentado, sua expectativa de vida é reduzida em 21 minutos.

Além deste agravante, a má postura é outro problema que pode acarretar desde uma simples lombalgia (dor na região lombar da coluna) ou cervicalgia (dor na região da coluna cervical) até casos mais graves de escoliose (encurvamento anormal da coluna vertebral) e hérnia de disco (lesão dos discos que compõem a coluna vertebral).

O fisioterapeuta Giuliano Martins, diretor regional da Associação Brasileira de Reabilitação de Coluna (ABRC) e diretor do ITC Vertebral Ribeirão, explica que o profissional que trabalha muito tempo no computador está sujeito a ficar com a tensão muscular aumentada na região do trapézio e também desenvolver dores cervicais e até de cabeça (cefaleia). O especialista dá dicas de prevenção. "Em um escritório é preciso estar atento à postura durante todo o dia."

É importante escolher a cadeira certa para cada função e biótipo, e também utilizar apoio de pés quando necessário. O monitor deve estar na altura dos olhos, o teclado e o mouse bem próximos ao colaborador que deve estar sentado perto da mesa de trabalho. É importante levantar, circular por cinco minutos a cada uma hora trabalhada e sempre praticar alongamentos, ginástica laboral e atividade física. Em casos muito graves, a única solução é o procedimento cirúrgico", afirma.

Outra consequência da má postura é o surgimento de DORT (doença osteomuscular relacionada ao trabalho) ou LER (lesões por esforços repetitivos) cujos sintomas podem chegar a dores recorrentes, sensação de cansaço persistente e distúrbios do sono.

Segundo Martins, a responsabilidade não é só do funcionário. "A empresa deve providenciar um laudo ergonômico para identificar possíveis postos de trabalho que não estão em conformidade com a NR17 (Norma Regulamentadora 17)", finaliza Martins. O termo foi criado pelo Governo Federal e visa proporcionar as condições mínimas de conforto físico e mental.

Fonte da matéria:
http://exame.abril.com.br/estilo-de-vida/noticias/ma-postura-no-trabalho-e-vila-para-as-costa
fonte da imagem: http://revistavivasaude.uol.com.br/

Conheça a Campanha Promocional e as Campanhas Institucionais 2016. Programe-se e Participe!

Campanha Comprar Aqui é Bom Demais!

Para fortalecer o vínculo entre comerciantes e consumidores, a Acil traz a campanha "Comprar Aqui é bom demais", que além de um grande sorteio, propõe ações promocionais ao longo do ano.

A ideia é utilizar o nome "Comprar Aqui é bom demais" de maneira a criar uma identidade forte para o comércio em nossa cidade. Ou seja, todos os anos "Comprar Aqui é bom demais".

Esta campanha terá início no dia 01/06 e término no dia 14/01/2017, com o sorteio, e abrangerá todas as datas comemorativas (Namorados, Pais, Crianças e Natal), além das ações promocionais previstas. Portanto orientamos que a distribuição dos cupons seja contínua durante este período.

Sorteio 14/01//2017 -
5 Vales Compra de 1.000,00,
1 moto e 2 carros

Além do sorteio a campanha contará com o suporte de diversas ações promocionais paralelas ao longo do ano. Confira:

1ª Ação Promocional "SEMANA DO CONSUMIDOR"
Dias 22 e 23 de abril de 2016.

Descontos e Promoções
Taxa de adesão: Associados isentos
Não Associados R$ 100,00

2ª Ação Promocional – Desfile "1º MAMÃE FASHION DEMAIS"

Escolha uma mamãe para representar sua loja e desfile sua coleção.
Data: 04 de maio de 2016. Local: Salão de Eventos da ACIL.

Associados: R$ 100,00
Atenção: VAGAS LIMITADAS PARA 10 EMPRESAS!

3ª Ação Promocional – "FESTIVAL DE DESCONTOS"
De 18 a 20 de agosto de 2016.

Descontos e Promoções
Taxa de adesão: Associados isentos
Não Associados R$ 100,00

4ª Ação Promocional – Caderno de Ofertas "BLACK FRIDAY"
Data: 25 de novembro de 2016

Descontos e Promoções em Caderno Especial de Ofertas com distribuição gratuita no centro da cidade e pontos estratégicos.

Adesão: com a assinatura de Termo de Adesão e Taxa de R$ 399,00 (em até 8 X de 49,87), anúncio (formato meia página)

5ª Ação Promocional – "SUPER SALDÃO BOM DEMAIS"
Dias 06 e 07 de janeiro de 2017

Descontos e Promoções
Taxa de adesão: Associados isentos
Não Associados R$ 100,00

O que perguntar durante a entrevista para contratar um funcionário

Confira algumas dicas fundamentais sobre o que você pode perguntar na hora da entrevista para certificar-se que o candidato tenha o perfil desejado para trabalhar na sua empresa.

As perguntas fazem parte do treinamento "Contrate com Excelência" elaborado por Adelaide Nogueira de Mendonça Nascimento, proprietária da Pride Gestão Humana, empresa de Consultoria em Recursos Humanos, nova parceira da ACIL na busca por fazer a diferença para os empresários de Leme.

Para contratar com excelência é fundamental, antes de mais nada, saber exatamente o que se está buscando nesta pessoa que irá ocupar a vaga. A partir desta visão, passa-se então ao processo de seleção de currículos e entrevistas, que possibilitarão uma maior assertividade na sua contratação. A ideia aqui não é determinar as perguntas que você deve fazer, mas nortear e sugerir algumas questões básicas que podem sinalizar se o candidato está ou não dentro da expectativa da vaga. Sendo assim, seguem algumas sugestões:

- Conte-me sobre seu último trabalho (o que exatamente ele executava);
- Em seu último trabalho, quais foram as suas realizações mais importantes? (realizações, superações);
- Como era sua relação com seu chefe? (como lida com hierarquia);
- Conte uma situação difícil de trabalho que vivenciou. Como resolveu? (como lida diante de dificuldades, frustrações);
- Já precisou absorver tarefas por falta de colegas de trabalho? Como se sentiu? (como trabalha em equipe);
- O que sabe sobre nossa empresa? (verificar grau de envolvimento, interesse);
- Como chegou até aqui? (saber de contatos, indicações possíveis);
- Como as pessoas mais próximas a você te descrevem (sua mãe, namorado(a), etc)?;
- O que faz nas horas livres? Como se diverte?
- Qual seu maior sonho? (verificar ambições)
- Conte-me algo que tem orgulho de ter realizado na vida. (verificar valores);
- Ao perguntar sobre os empregos anteriores, descobrir os motivos de saída de cada um e como se sentiu;
- Por que acredita que deve ser contratado?

Quer outra sugestão? A Acil está com uma parceria com a Pride Gestão Humana e pode ajudar você neste processo. Veja quadro abaixo:

Uma boa solução para contratação de funcionários

- Seleção gratuita de vagas operacionais (vendedor, caixa, assistente administrativo, auxiliares gerais, etc.);*
- A empresa deve cadastrar-se (no banco de currículos da Acil, localizado no site www.acileme.com.br), por email ou telefone com ACIL (veja abaixo);
- Será feito o processo de recrutamento e seleção dos candidatos;
- Os finalistas serão apresentados para que o empresário possa escolher dentre esses o que melhor se adequa à vaga.

**serviço sem custo apenas para vagas operacionais, condições de lançamento, consulte disponibilidade.*

pride Gestão Humana

ACIL

Mais informações (19) 3573-7100 ou no site www.acileme.com.br

CONSÓRCIO DE VEÍCULO

Seu carro novo com o menor custo

Sicoob Consórcios

7 cartas de crédito contempladas no primeiro mês

Consulte-nos!

Informações:

(19) 3571-9899 | www.sicoobcrediacil.com.br

Av. Carlo Bonfanti, 113 - Centro - Leme/SP

Ouvidoria: 0800 725 0096 | Deficientes Auditivos e de Fala: 0800 940 0458

SICOOBCREDIACIL
Cooperativa de Crédito